



Espiègle
99, rue duhesme
75018 Paris FR
Tél : +33638420724
@ : hello@espiegle-paris.com

Florence Lhérault
1 Rue Ernest Renan
78500 Sartrouville
France

Devis N° 54

Conseil Business Management - Parcours Client Accompagnements

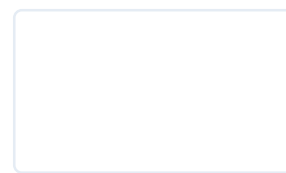
Date d'émission : 13/11/2024

Période de validité : 30 jours

Désignation	TVA	Montant HT
Call stratégique - audit parcours client	0%	300,00
Cet appel est un pré-requis pour la suite du travail (sauf le "dépannage" freebie)		
Optimisation du parcours et de l'expérience client - freebie	0%	250,00
Remise	20,00%	50,00
Option séquence de bienvenue (rédaction et paramétrage)	0%	250,00
Remise	20,00%	50,00
Création du tunnel de vente et optimisation du parcours client - offre coaching 1h	0%	500,00
<ul style="list-style-type: none">- Audit du parcours actuel- Optimisation du parcours (création et/ou amélioration des outils en place)- création des systèmes et automatisations- pages de vente (optimisation)- set up paiement en ligne- Call hebdo pour faire un point sur les avancées- Support Slack tout au long du process		
System.io		
Création du tunnel de vente et optimisation du parcours client - offre speak up	0%	700,00
<ul style="list-style-type: none">- Audit du parcours actuel- Optimisation du parcours (création et/ou amélioration des outils en place)- création des systèmes et automatisations- pages de vente (optimisation / glow up) + amélioration sur le site WP pour optimiser la navigation des prospects.- set up paiement en ligne- Call hebdo pour faire un point sur les avancées- Support Slack tout au long du process		
Wordpress		
Sous-total HT		2 000,00 €
Remise HT		100,00 €
Total HT		1 900,00 €
Total TTC		1 900,00 €

TVA non applicable, art. 293 B du CGI

Pour être accepté, le devis doit être daté, signé et suivi de la mention manuscrite « Bon pour accord ».



Signature